

Secretarial Section

Head Office, 57- V.E. Road,
Thoothukudi – 628 002.

☎: 0461-2325136

e-mail : secretarial@tmbank.in

CIN: L65110TN1921PLC001908



Ref.No.TMB.SE.54/2025-26

25.07.2025

The Manager
National Stock Exchange of India Ltd,
Exchange Plaza, 5th Floor, Plot No. C/1,
'G' Block, Bandra - Kurla Complex,
Bandra (East), Mumbai - 400 051.

The Manager
Bombay Stock Exchange limited,
Phiroze Jeejeebhoy Towers,
Dalal Street,
Mumbai – 400 001.

Ref: Symbol: TMB / Scrip Code: 543596

Dear Sir/Madam,

Sub: Press Release – Q1 Results

Pursuant to Regulation 30 of the SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015, we are enclosing the Press Release made by the Bank titled – **“Unaudited Financial Results of the Bank for the Quarter Ended June 30, 2025”**

Kindly take the information on record.

Yours faithfully,

For Tamilnad Mercantile Bank Limited

Swapnil Yelgaonkar
Company Secretary & Compliance Officer

**Tamilnad Mercantile Bank Ltd.,
Head Office, Thoothukudi**

PRESS RELEASE

Date: 25.07.2025

Place: Thoothukudi

Unaudited Financial Results of the Bank for the Quarter Ended June 30, 2025

Tamilnad Mercantile Bank Ltd (TMB) one of the renowned Old Private Sector Banks, having its headquarters in Thoothukudi has a long-cherished history of 103 years of eventful existence with strong fundamentals and an enviable track record of continuous profit making in the industry.

TMB is having pan India presence with 585 branches and 12 Regional Offices across 17 states and 4 Union Territories and serves more than 5.3 million satisfied customers.

The Board of Directors of Tamilnad Mercantile Bank Ltd has approved the Unaudited Financial Results of the Quarter Ended June 30, 2025 in their meeting held at Thoothukudi on 25.07.2025. Shri. Salee S Nair, Managing Director and CEO of the bank declared the results. Executive Director, Chief Financial Officer, Executive Vice Presidents and other senior officials of the Bank were also present in the event.

Shri. Salee S Nair, MD & CEO, Tamilnad Mercantile Bank Ltd said, "We have achieved the highest ever quarterly Net Profit in Q1FY26, driven by continued growth in our core lending and deposit businesses. We remain committed to our strategic priorities of expanding our reach and enhancing customer experience. In this year, we have opened 7 new branches in this quarter across key markets, further strengthening our distribution network. We have also entered into a several strategic partnerships for a digital transformation of the bank and increasing operational efficiency to enhance customer growth. We believe that these strategic initiatives, coupled with our focus on responsible lending and cautious risk management practices, will pave the way for sustainable and profitable growth in the years to come."

The Bank continues to post strong performance in all fundamental parameters.

Bank's Performance Highlights (Year on Year)

- Net profit has surged to **₹305** crore from **₹287** crore, up by **6.27%**.
- Gross NPA has decreased to **1.22%** from **1.44%**, improved by **22 bps**.
- Net NPA has decreased to **0.33%** from **0.65%**, improved by **32 bps**.
- PCR has increased to **94.32%** from **90.27%**
- Total SMA to Gross Advances has reduced to **3.05%** from **4.98%**, came down by **193 bps**.
- The CRAR % has increased to **31.55%** from **29.21%**, improved by **234 bps**.
- Book value of share has increased to **₹589.09** from **₹520.63**
- Business growth crossed **9.86%**

Parameters	June 2024 (Q1)	June 2025 (Q1)	Growth – YoY %
Total Deposits	49,188	53,803	9.38%
Total Advances	40,853	45,120	10.44%
Total Business	90,041	98,923	9.86%
Retail, Agri & MSME (RAM)	37,614	42,100	11.93%
Networth	8,244	9,328	13.15%
Book Value (₹)	520.63	589.09	13.15%
Gross NPA	1.44%	1.22%	22 bps
Net NPA	0.65%	0.33%	32 bps
EPS (₹) (Not Annualised)	18.14	19.25	6.12%
CRAR	29.21	31.55	234 bps

- The Bank's deposits has increased to **₹53,803** crores (PY **₹49,188** crores)
- The advance level of the Bank has increased to **₹45,120** crores with a growth rate of **10.44%** on YOY basis.
- The Net Interest Income is at **₹580** Crores for the quarter Q1FY26 as against **₹567** Crore for Q1FY25 registering a growth rate of **2.29%**.
- The Bank's Net worth has increased to **₹9328** crores (PY **₹8244** crores) with an absolute rise of **₹1084** crores registering a growth rate of **13.15%**.
- The RAM segment has increased to **93.31%** for Q1FY26 as against **92.07%** for Q1FY25.

New Branch Opening

The Bank has opened 7 New Branches during Q1FY26.

New Initiatives / Developments:

The bank has significantly expanded its service offerings with the recent launch of three key initiatives:

- 1. Oracle CX Implementation:** TMB has implemented Oracle CX, an integrated Sales and Service platform, to streamline customer lifecycle management. The adoption of Straight-Through Processing (STP) ensures faster service request turnaround and significantly enhances customer experience by integrating multiple customer touchpoints.
- 2. Vendor Management System (VMS):** A unified VMS platform has been introduced for bank-wide expense management (excluding HR functions). This system includes robust tools to ensure accurate and efficient tax compliance, covering GST, corporate tax, and revenue obligations.
- 3. Business Process Management (BPM):** TMB has taken a strategic leap towards becoming a fully digital, process-driven bank through the introduction of BPM. This initiative enables end-to-end digitized workflows, aiming to boost operational efficiency and reduce paper-based processes.

The Bank remains committed to delivering value to its stakeholders.

**தமிழ்நாடு மெர்க்கன்டைஸ் வங்கி லிட்.,
தலைமை அலுவலகம், தூத்துக்குடி**

பத்திரிக்கைப் பிரசுரம்

நாள் : 25.07.2025
இடம் : தூத்துக்குடி

**தமிழ்நாடு மெர்க்கன்டைஸ் வங்கியின் முதலாம் காலாண்டிற்கான
தணிக்கை செய்யப்படாத நிதிநிலை அறிக்கை 2025-26 (Q1)**

தமிழ்நாடு மெர்க்கன்டைஸ் வங்கியானது தூத்துக்குடியை தலைமையிடமாகக் கொண்டு, 1921 ஆம் ஆண்டு துவங்கப்பட்டு, சிறப்பாக செயல்பட்டு வரும் பாரம்பரியமிக்க தனியார் துறை வங்கியாகும். வங்கியானது தனது வரலாற்றில் தொடர்ந்து 103 வருடங்களாக இலாபம் ஈட்டி வருவது குறிப்பிடத்தக்கது.

வங்கியானது 585 கிளைகள் மற்றும் 12 மண்டல அலுவலகங்கள் ஆகியவற்றின் மூலம் நாட்டின் 17 மாநிலங்கள், 4 யூனியன் பிரதேசங்களில் தனது விரிவாக்கத்தை ஏற்படுத்திக் கொண்டு ஏறத்தாழ 5.3 மில்லியனுக்கும் அதிகமான வாடிக்கையாளர்களுக்கு சேவையாற்றி வருகிறது.

25.07.2025 அன்று தூத்துக்குடியில் நடைபெற்ற இயக்குனர் குழு கூட்டத்தில் 2025-26 முதலாம் காலாண்டிற்கான தணிக்கை செய்யப்படாத நிதிநிலை முடிவுகள் இறுதி செய்யப்பட்டது. வங்கியின் நிர்வாக இயக்குனர் மற்றும் தலைமை செயல் அதிகாரி திரு. சலீ எஸ் நாயர் அவர்கள் தணிக்கை செய்யப்படாத முதலாம் காலாண்டிற்கான நிதிநிலை அறிக்கையினை வெளியிட்டார். Executive Vice President, தலைமை நிதி அதிகாரி மற்றும் மூத்த அதிகாரிகள் இந்த நிகழ்ச்சியில் பங்கு கொண்டனர்.

வங்கியின் நிர்வாக இயக்குனர் மற்றும் தலைமை செயல் அதிகாரி உயர்திரு. சலீ S நாயர் அவர்கள் விளக்கியதாவது:

2026 நிதியாண்டின் முதல் காலாண்டில் இதுவரை இல்லாத அளவுக்கு அதிகபட்ச காலாண்டு நிகர லாபத்தை நாங்கள் அடைந்துள்ளோம், இது எங்களது கடன் மற்றும் வைப்பு வணிகங்களின் தொடர்ச்சியான வளர்ச்சியால் அடையப்பட்டுள்ளது. எங்கள் கிளைகளை விரிவுபடுத்துவதிலும், வாடிக்கையாளர் அனுபவத்தை மேம்படுத்துவதிலும் நாங்கள் உறுதியாக இருக்கிறோம். இந்த காலாண்டில், முக்கிய நகரங்களில் 7 புதிய கிளைகளை திறந்து, எங்கள் விநியோக வலையமைப்பை மேலும் வலுப்படுத்தியுள்ளோம். வங்கியின் டிஜிட்டல் மாற்றத்திற்காகவும், வாடிக்கையாளர் வளர்ச்சியை மேம்படுத்த செயல்பாட்டுத் திறனை அதிகரிப்பதற்காகவும் பல திட்டமுறை கூட்டாண்மைகளில் நாங்கள் நுழைந்துள்ளோம்., இது வாடிக்கையாளர்

வளர்ச்சியை மேம்படுத்துகிறது. இவை போன்ற நடவடிக்கைகள், பொறுப்பான கடன் வழங்கல் மற்றும் முறையான risk management செயல்பாடுகளில் நமது கவனம் ஆகியவை, எதிர்காலங்களில் நிலையான மற்றும் லாபகரமான வளர்ச்சிக்கான பாதையை அமைக்க உதவும் என்று நாங்கள் நம்புகிறோம்."

அனைத்து அடிப்படை அளவீடுகளிலும் வங்கி தொடர்ந்து வலுவான செயல்திறனை வெளிப்படுத்தி வருகிறது.

வங்கி வளர்ச்சியின் சிறப்பம்சங்கள் (Year on Year)

1. நிகர லாபம் **6.27%** அதிகரித்து **₹287** கோடியிலிருந்து **₹305** கோடியாக உயர்ந்துள்ளது.
2. மொத்த வராக்கடன் **1.44%** இலிருந்து **1.22%** ஆகக் குறைந்துள்ளது, **22 bps** மேம்படுத்தப்பட்டுள்ளது.
3. நிகர வராக்கடன் **0.65%** இலிருந்து **0.33%** ஆகக் குறைந்துள்ளது, **32 bps** மேம்படுத்தப்பட்டுள்ளது.
4. PCR **90.27%** இலிருந்து **94.32%** ஆக அதிகரித்துள்ளது
5. மொத்த கடன் தொகையில் SMA ஆனது **4.98%** இலிருந்து **3.05%** ஆக குறைந்துள்ளது, **193 bps** குறைந்துள்ளது
6. CRAR % **29.21%** இலிருந்து **31.55%** ஆக அதிகரித்துள்ளது, **234 bps** மேம்படுத்தப்பட்டுள்ளது.
7. பங்கின் புத்தக மதிப்பு **₹520.63** இல் இருந்து **₹589.09** ஆக அதிகரித்துள்ளது
8. மொத்த வணிக வளர்ச்சி **9.86%** ஐ கடந்தது.

(₹ in Crores)

Parameters	June 2024 (Q1)	June 2025 (Q1)	Growth – YoY %
Total Deposits	49,188	53,803	9.38%
Total Advances	40,853	45,120	10.44%
Total Business	90,041	98,923	9.86%
Retail, Agri & MSME (RAM)	37,614	42,100	11.93%
Networth	8,244	9,328	13.15%
Book Value (₹)	520.63	589.09	13.15%
Gross NPA	1.44%	1.22%	22 bps
Net NPA	0.65%	0.33%	32 bps
EPS (₹) (Not Annualised)	18.14	19.25	6.12%
CRAR	29.21	31.55	234 bps

- வைப்புத்தொகை **₹.49,188** கோடியில் இருந்து **₹.53,803** கோடியாக உயர்ந்துள்ளது.
- கடன் தொகை **₹.45,120** கோடியாக உயர்ந்துள்ளது. YoY அடிப்படையில் இது **10.44%** வளர்ச்சியை எட்டியுள்ளது.
- நிகர வட்டி வருமானம் **₹.580** கோடியாக உள்ளது. (முந்தைய ஆண்டின் முதலாம் காலாண்டில் **₹.567** கோடியாக இருந்தது.) இது **2.29%** வளர்ச்சியாகும்.
- நிகரமதிப்பு (Networth) **₹.9,328** கோடியாக உயர்ந்துள்ளது. (முந்தைய ஆண்டின் முதலாம் காலாண்டில் **₹.8,244** கோடியாக இருந்தது) இது **₹.1084** கோடி உயர்ந்து **13.15 %** வளர்ச்சி அடைந்துள்ளது.

- RAM (சில்லரை, விவசாயம், சிறுகுறு நடுத்தர நிறுவனங்கள்) **92.07%** யிலிருந்து **93.31%**யாக உயர்ந்துள்ளது.

புதிய கிளை திறப்பு:

- ❖ வங்கியானது இந்த காலாண்டில் 7 புதிய கிளைகளை துவக்கியுள்ளது.

புதிய முயற்சிகள் / மாற்றங்கள்:

வங்கி சமீபத்தில் மூன்று முக்கிய முன்னெடுப்புகளை அறிமுகப்படுத்துவதன் மூலம் தனது சேவை வழங்கல்களை கணிசமாக விரிவுபடுத்தியுள்ளது.

- **Oracle CX அமல்படுத்தல்:** வாடிக்கையாளர் வாழ்க்கைச் சுழற்சி மேலாண்மையை எளிமைப்படுத்த தமிழ்நாடு மெர்கண்டைல் வங்கி (TMB) ஒருங்கிணைக்கப்பட்ட விற்பனை மற்றும் சேவை தளமான Oracle CX-ஐ செயல்படுத்தியுள்ளது. நேரடி செயலாக்க முறையின் (Straight-Through Processing - STP) பயன்பாட்டின் மூலம் சேவை கோரிக்கைகளுக்கான பதிலளிப்பு நேரம் விரைவுபடுத்தப்பட்டு, பல வாடிக்கையாளர் தொடு நிலையங்களையும் ஒருங்கிணைப்பதன் மூலம் வாடிக்கையாளர் அனுபவம் மேம்படுத்தப்பட்டுள்ளது.
- **Vendor Management System (VMS):** மனிதவளச் செயல்பாடுகளை தவிர்த்து, வங்கி முழுவதுமாக செலவுக் கட்டுப்பாட்டிற்காக ஒருங்கிணைக்கப்பட்ட விற்பனையாளர் மேலாண்மை முறைமை (VMS) அறிமுகப்படுத்தப்பட்டுள்ளது. இந்த முறைமை மூலம் ஜிஎஸ்டி, நிறுவன வரி மற்றும் வருவாய் கடமைகள் உள்ளிட்ட வரி இணக்கம் துல்லியமாகவும் திறமையாகவும் பராமரிக்கப்படும்.
- **Business Process Management (BPM):** முழுமையாக டிஜிட்டல் மற்றும் செயல்முறை சார்ந்த வங்கியாக மாறும் நோக்கத்தில், TMB ஒரு முக்கியமான முன்னேற்றமாக வணிக செயல்முறை மேலாண்மையை (BPM) அறிமுகப்படுத்தியுள்ளது. இந்த முயற்சி முழுமையான டிஜிட்டல் வேலைநடத்தல்களை செயல்படுத்துவதன் மூலம் செயல்திறனை அதிகரிக்கவும், காகித அடிப்படையிலான செயல்பாடுகளை குறைக்கவும் நோக்கம்கொள்கிறது.

வங்கி, அதன் பங்குதாரர்களுக்கு உயர் மதிப்பை வழங்கும் உறுதியுடன் செயல்பட்டு வருகிறது.