

Secretarial Section

Head Office, 57- V.E. Road,
Thoothukudi – 628 002.

☎: 0461-2325136

e-mail : secretarial@tmbank.in

CIN: L65110TN1921PLC001908



Ref.No.TMB.SE.98/2025-26

27.10.2025

The Manager
National Stock Exchange of India Ltd,
Exchange Plaza, 5th Floor, Plot No. C/1,
'G' Block, Bandra - Kurla Complex,
Bandra (East), Mumbai - 400 051.

The Manager
Bombay Stock Exchange limited,
Phiroze Jeejeebhoy Towers,
Dalal Street,
Mumbai – 400 001.

Ref: Symbol: TMB / Scrip Code: 543596

Dear Sir/Madam,

Sub: Press Release – Q2 Results

Pursuant to Regulation 30 of the SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015, we are enclosing the Press Release made by the Bank titled – **“Unaudited Financial Results of the Bank for the Quarter Ended/Half Year Ended September 30, 2025”**

Kindly take the information on record.

Yours faithfully,

For Tamilnad Mercantile Bank Limited

Swapnil Yelgaonkar
Company Secretary & Compliance Officer

**Tamilnad Mercantile Bank Ltd.,
Head Office, Thoothukudi**

PRESS RELEASE

Date: 27.10.2025

Place: Thoothukudi

**Unaudited Financial Results of the Bank for the Quarter Ended / Half Year Ended
September 30, 2025**

Tamilnad Mercantile Bank Ltd (TMB) one of the renowned Old Private Sector Banks, having its headquarters in Thoothukudi has a long-cherished history of 104 years of eventful existence with strong fundamentals and an enviable track record of continuous profit making in the industry.

TMB is having pan India presence with 600 branches and 12 Regional Offices across 17 states and 4 Union Territories and serves more than 5.3 million satisfied customers.

The Board of Directors of Tamilnad Mercantile Bank Ltd has approved the Unaudited Financial Results of the Quarter Ended / Half Year Ended September 30, 2025 in their meeting held at Thoothukudi on 27.10.2025. Shri. Salee S Nair, Managing Director and CEO of the bank declared the results. Executive Director, Chief Financial Officer, Executive Vice Presidents and other senior officials of the Bank were also present in the event.

Shri. Salee S Nair, MD & CEO, Tamilnad Mercantile Bank Ltd said, "We have achieved the highest ever quarterly Net Profit in Q2FY26, driven by continued growth in our core lending and deposit businesses. We remain committed to our strategic priorities of expanding our reach and enhancing customer experience. In this quarter, we have opened **9** new branches, across key markets, further strengthening our distribution network. We have also entered into several strategic partnerships for the digital transformation of the bank and increasing operational efficiency to enhance customer service. We believe that these strategic initiatives, coupled with our focus on responsible lending and cautious risk management practices, will pave the way for sustainable and profitable growth in the years to come."

The Bank continues to post strong performance in all fundamental parameters.

Bank's Performance Highlights (Year on Year)

- Total Business grew by 11.40%, highest year on year growth since listing
- Deposits grew by 12.32 % on YoY basis, deposits has increased to **₹55421** crores (PY **₹49342** crores)
- The Bank's CASA has increased to **₹15163** crores (PY **₹13873** crores)
- The advance level of the Bank has increased to **₹46930** crores with a growth rate of **10.34%** on YOY basis.
- Lowest GNPA in the last 10 years @1.01%

Parameters	September 2025 (Q2)	September 2024 (Q2)	Growth – YoY %
Total Deposits	55421	49342	12.32%
Total Advances	46930	42533	10.34%
CASA	15163	13873	9.30%
Total Business	102351	91875	11.40%
Retail, Agri & MSME (RAM)	44392	39277	13.02%
Networth	9,444	8,430	12.03%
Book Value (₹)	596.38	532.37	12.02%
Gross NPA(%)	1.01	1.37	36 bps
Net NPA(%)	0.26	0.46	20 bps
EPS (₹) (Not Annualised)	20.05	19.15	4.70%
CRAR	30.96	29.59	137 bps

- Net profit has surged to **₹318** crore from **₹303** crore, up by **4.95%**.
- Net NPA has decreased to **0.26%** from **0.46%**, improved by **20 bps**.
- PCR (without technical written off) has increased to **74.36%** from **66.40%**
- Total SMA to Gross Advances has reduced to **2.67%** from **4.16%**, came down by **149 bps**.
- The CRAR % has increased to **30.96%** from **29.59 %**, improved by **137 bps**.
- Book value of share has increased to **₹596.38** from **₹532.37**
- The Net Interest Income is at **₹597** Crores for the quarter Q2FY26 as against **₹596** Crore for Q2FY25 registering a growth rate of **0.17%**.
- The Bank's Networth has increased to **₹9,444** crores (PY **₹8,430** crores) with an absolute rise of **₹1,014** crores registering a growth rate of **12.03%**.
- The RAM segment has increased to **94.59%** for Q2FY26 as against **92.34%** for Q2FY25.

New Branch Opening

- The Bank opened 9 New Branches during Q2FY26
- Today (27.10.2025), the Bank inaugurated three new branches at **Tenali – Andhra Pradesh, Mangalagiri – Andhra Pradesh, and Vizhinjam - Kerala**. The opening of **Vizhinjam** branch in Kerala marks a significant milestone as the Bank's 600th branch.

New Initiatives / Developments:

During the quarter, the Bank has undertaken several strategic initiatives and technology-driven developments aimed at enhancing customer experience, strengthening operational efficiency, and expanding service offerings. Key initiatives include:

- **Introduction of TMB Rewards** program for **RuPay Debit Card** variants, enhancing customer engagement and loyalty.
- **Launch of Oracle Fusion CX Platform** for **Customer Relationship Management (CRM)** and **Oracle Vendor Management Systems (VMS)** for

Expense Management, implemented through **Deloitte Touche Tohmatsu Limited**.

- **Introduction of UPI facility on RuPay Credit Cards**, enabling seamless and convenient digital payments.
- **Empanelment of M/s. Canara Robeco Asset Management Company for Mutual Fund Distribution**, further diversifying investment offerings for customers.
- **Launch of fund transfer facility** through the **Business Process Management (BPM) Application**, improving internal efficiency and transaction processing.
- **Introduction of Port Taxes/Expenses Payment facility** related to **Kamarajar Port Limited, Chennai**, through **Internet Banking**, facilitating easy payments for port-related transactions.
- **Corporate Agency tie-up with M/s. Bajaj Allianz General Insurance Co. Ltd.**, expanding the Bank's insurance distribution network.
- **Launch of Customs Duty collection facility** through **Internet Banking**, offering a convenient digital platform for customers to make government-related payments.
- Establishment of a **new state-of-the-art Call Centre facility** integrated with **AI calling capabilities**, enhancing customer support and responsiveness.
- **Strategic partnership with M/s. Wegofin Digital Solutions Pvt. Ltd.** under the **Bank as Payment Aggregator (BAPA)** model, strengthening the Bank's digital payment ecosystem.
- **Implementation of an end-to-end automated reconciliation process** for all digital transaction settlements, improving accuracy and operational control.

These initiatives demonstrate the Bank's continued commitment to innovation, digital transformation, and customer-centric growth.

The Bank remains committed to delivering value to its stakeholders.

**தமிழ்நாடு மெர்க்கன்டைஸ் வங்கி லிட்.,
தலைமை அலுவலகம், தூத்துக்குடி**

பத்திரிக்கைப் பிரசுரம்

நாள் : 27.10.2025

இடம் : தூத்துக்குடி

**தமிழ்நாடு மெர்க்கன்டைஸ் வங்கியின் இரண்டாம் காலாண்டு மற்றும் அரையாண்டிற்கான
தணிக்கை செய்யப்படாத நிதிநிலை அறிக்கை 2025-26 (Q2)**

தமிழ்நாடு மெர்க்கன்டைஸ் வங்கியானது தூத்துக்குடியை தலைமையிடமாகக் கொண்டு, 1921 ஆம் ஆண்டு துவங்கப்பட்டு, சிறப்பாக செயல்பட்டு வரும் பாரம்பரியமிக்க தனியார் துறை வங்கியாகும். வங்கியானது தனது வரலாற்றில் தொடர்ந்து 103 வருடங்களாக இலாபம் ஈட்டி வருவது குறிப்பிடத்தக்கது.

வங்கியானது 600 கிளைகள் மற்றும் 12 மண்டல அலுவலகங்கள் ஆகியவற்றின் மூலம் நாட்டின் 17 மாநிலங்கள், 4 யூனியன் பிரதேசங்களில் தனது விரிவாக்கத்தை ஏற்படுத்திக் கொண்டு ஏறத்தாழ 5.3 மில்லியனுக்கும் அதிகமான வாடிக்கையாளர்களுக்கு சேவையாற்றி வருகிறது.

27.10.2025 அன்று தூத்துக்குடியில் நடைபெற்ற இயக்குனர் குழு கூட்டத்தில் 2025-26 இரண்டாம் காலாண்டு மற்றும் அரையாண்டிற்கான தணிக்கை செய்யப்படாத நிதிநிலை முடிவுகள் இறுதி செய்யப்பட்டது. வங்கியின் நிர்வாக இயக்குனர் மற்றும் தலைமை செயல் அதிகாரி திரு. சலீ எஸ் நாயர் அவர்கள் தணிக்கை செய்யப்படாத இரண்டாம் காலாண்டிற்கான நிதிநிலை அறிக்கையினை வெளியிட்டார். Executive Director , Executive Vice President, தலைமை நிதி அதிகாரி மற்றும் மூத்த அதிகாரிகள் இந்த நிகழ்ச்சியில் பங்கு கொண்டனர்.

வங்கியின் நிர்வாக இயக்குனர் மற்றும் தலைமை செயல் அதிகாரி உயர்திரு. சலீ S நாயர் அவர்கள் விளக்கியதாவது:

2026 நிதியாண்டின் இரண்டாம் காலாண்டில் இதுவரை இல்லாத அளவுக்கு அதிகப்பட்ச காலாண்டு நிகர லாபத்தை நாங்கள் அடைந்துள்ளோம், இது எங்களது கடன் மற்றும் வைப்பு வணிகங்களின் தொடர்ச்சியான வளர்ச்சியால் அடையப்பட்டுள்ளது. எங்கள் கிளைகளை விரிவுபடுத்துவதிலும், வாடிக்கையாளர் அனுபவத்தை மேம்படுத்துவதிலும் நாங்கள் உறுதியாக இருக்கிறோம். இந்த காலாண்டில், முக்கிய நகரங்களில் 9 புதிய கிளைகளை திறந்து, எங்கள் விநியோக வலையமைப்பை மேலும் வலுப்படுத்தியுள்ளோம். வங்கியின் டிஜிட்டல் மாற்றத்திற்காகவும், வாடிக்கையாளர் சேவையை மேம்படுத்த செயல்பாட்டுத் திறனை அதிகரிப்பதற்காகவும் பல திட்டமுறை கூட்டாண்மைகளில் நாங்கள் ஆரம்பித்துள்ளோம். இவை போன்ற நடவடிக்கைகள், பொறுப்பான கடன் வழங்கல் மற்றும் முறையான risk

management செயல்பாடுகளில் கூடுதல் கவனம் ஆகியவை, எதிர்காலங்களில் நிலையான மற்றும் லாபகரமான வளர்ச்சிக்கான பாதையை அமைக்க உதவும் என்று நாங்கள் நம்புகிறோம்."

அனைத்து அடிப்படை அளவீடுகளிலும் வங்கி தொடர்ந்து வலுவான செயல்திறனை வெளிப்படுத்தி வருகிறது.

வங்கி வளர்ச்சியின் சிறப்பம்சங்கள் (Year on Year)

- மொத்த வணிகம் **11.40%** வளர்ச்சி கண்டுள்ளது — பட்டியலிடப்பட்டதிலிருந்து இதுவரை காணப்பட்ட மிக உயர்ந்த ஆண்டு தோறும் வளர்ச்சி.
- வைப்புகள் ஆண்டு தோறும் **12.32%** வளர்ச்சி கண்டுள்ளன; மொத்த வைப்புத் தொகை **₹55,421** கோடியாக உயர்ந்துள்ளது (முந்தைய ஆண்டு **₹49,342** கோடி).
- வங்கியின் **CASA** தொகை **₹15,163** கோடியாக உயர்ந்துள்ளது (முந்தைய ஆண்டு **₹13,873** கோடி).
- கடன் தொகை (**Advances**) **₹46,930** கோடியாக உயர்ந்துள்ளது, ஆண்டு தோறும் **10.34%** வளர்ச்சியுடன்.
- கடந்த **10** ஆண்டுகளில் குறைந்த **GNPA** விகிதம் — **1.01%**.

Parameters	September 2025 (Q2)	September 2024 (Q2)	Growth – YoY %
Total Deposits	55421	49342	12.32%
Total Advances	46930	42533	10.34%
CASA	15163	13873	9.30%
Total Business	102351	91875	11.40%
Retail, Agri & MSME (RAM)	44392	39277	13.02%
Networth	9,444	8,430	12.03%
Book Value (₹)	596.38	532.37	12.02%
Gross NPA(%)	1.01	1.37	36 bps
Net NPA(%)	0.26	0.46	20 bps
EPS (₹) (Not Annualised)	20.05	19.15	4.70%
CRAR	30.96	29.59	137 bps

- நிகர லாபம் **4.95%** அதிகரித்து **₹303** கோடியிலிருந்து **₹318** கோடியாக உயர்ந்துள்ளது.
- நிகர வராக்கடன் **0.46%** இலிருந்து **0.26%** ஆகக் குறைந்துள்ளது, **20 bps** மேம்படுத்தப்பட்டுள்ளது.
- PCR (without technical written off) **66.40%** இலிருந்து **74.36%** ஆக அதிகரித்துள்ளது
- மொத்த கடன் தொகையில் SMA ஆனது **4.16%** இலிருந்து **2.67%** ஆக குறைந்துள்ளது, **149 bps** குறைந்துள்ளது
- CRAR % **29.59%** இலிருந்து **30.96%** ஆக அதிகரித்துள்ளது, **137 bps** மேம்படுத்தப்பட்டுள்ளது.
- பங்கின் புத்தக மதிப்பு **₹532.37** இல் இருந்து **₹596.38** ஆக அதிகரித்துள்ளது

- நிகர வட்டி வருமானம் **ரூ.597** கோடியாக உள்ளது. (முந்தைய ஆண்டின் இரண்டாம் காலாண்டில் **ரூ.596** கோடியாக இருந்தது.) இது **0.17%** வளர்ச்சியாகும்.
- நிகரமதிப்பு (Networth) **ரூ.9,444** கோடியாக உயர்ந்துள்ளது. (முந்தைய ஆண்டின் இரண்டாம் காலாண்டில் **ரூ.8,430** கோடியாக இருந்தது) இது **ரூ.1014** கோடி உயர்ந்து **12.03 %** வளர்ச்சி அடைந்துள்ளது.
- RAM (சில்லரை, விவசாயம், சிறுகுறு நடுத்தர நிறுவனங்கள்) **92.34%** யிலிருந்து **94.59%**யாக உயர்ந்துள்ளது.

புதிய கிளை திறப்பு:

- ❖ வங்கியானது இந்த காலாண்டில் 9 புதிய கிளைகளை துவக்கியுள்ளது.
- ❖ இன்று (27.10.2025), வங்கி ஆந்திரப் பிரதேசத்தின் தெனாலி, மங்களகிரி மற்றும் கேரளாவின் விழிஞ்சம் ஆகிய இடங்களில் மூன்று புதிய கிளைகளை திறந்து வைத்துள்ளது. கேரளாவில் உள்ள விழிஞ்சம் கிளை திறப்பு, வங்கியின் 600வது கிளையாகும் என்பது ஒரு முக்கியமான மைல்கல் ஆகும்.

புதிய முயற்சிகள் / மாற்றங்கள்:

இந்த காலாண்டில், வங்கி வாடிக்கையாளர் அனுபவத்தை மேம்படுத்தவும், செயல்திறனை வலுப்படுத்தவும், சேவை அளிப்புகளை விரிவுபடுத்தவும் நோக்கி பல துரிதமான முயற்சிகளையும் தொழில்நுட்ப சார்ந்த முன்னேற்றங்களையும் மேற்கொண்டுள்ளது.

- RuPay டெபிட் கார்டு வகைகளுக்கான TMB ரிவார்ட்ஸ் திட்டம் அறிமுகப்படுத்தப்பட்டு, வாடிக்கையாளர் ஈடுபாடு மற்றும் நம்பகத்தன்மையை உயர்த்துகிறது.
- Oracle Fusion CX Platform வாடிக்கையாளர் உறவு மேலாண்மை (CRM)க்காகவும் மற்றும் Oracle Vendor Management System (VMS) செலவுக் கட்டுப்பாட்டுக்காகவும் Deloitte Touche Tohmatsu Limited மூலம் நடைமுறைப்படுத்தப்பட்டது.
- RuPay கிரெடிட் கார்டுகளில் UPI வசதி அறிமுகப்படுத்தப்பட்டு, எளிமையான மற்றும் சுலபமான டிஜிட்டல் கட்டணங்களை இயல்பாக்குகிறது.
- M/s. Canara Robeco Asset Management Company பரஸ்பர நிதி விநியோகத்திற்காக இணைக்கப்பட்டு, வாடிக்கையாளர்களுக்கான முதலீட்டு வாய்ப்புகளை விரிவுபடுத்துகிறது.
- Business Process Management (BPM) பயன்பாட்டின் மூலம் நிதி பரிமாற்ற வசதி அறிமுகப்படுத்தப்பட்டு, உள்துறை செயல்திறனையும் பரிமாற்ற செயலாக்கத்தையும் மேம்படுத்துகிறது.
- சென்னை காமராஜர் துறைமுகத்துடன் தொடர்புடைய துறைமுக வரி/செலவுத் தொகை செலுத்தும் வசதி இணைய வங்கியின் மூலம் அறிமுகப்படுத்தப்பட்டுள்ளது, துறைமுகம் சார்ந்த

பரிவர்த்தனைகளுக்கு எளிய கட்டண முறையை வழங்குகிறது.

- M/s. Bajaj Allianz General Insurance Co. Ltd. உடன் நிறுவன முகவர் ஒப்பந்தம் மேற்கொள்ளப்பட்டு, வங்கியின் காப்பீட்டு விநியோக வலையமைப்பை விரிவுபடுத்துகிறது.
- இணைய வங்கியின் மூலம் சுங்கக் கட்டண வசதி அறிமுகப்படுத்தப்பட்டு, அரசாங்கம் சார்ந்த கட்டணங்களை வாடிக்கையாளர்கள் எளிதாக செலுத்துவதற்கான டிஜிட்டல் தளத்தை வழங்குகிறது.
- தொழில்நுட்ப ரீதியாக மேம்பட்ட AI வசதி கொண்ட புதிய கால் சென்டர் நிறுவப்பட்டு, வாடிக்கையாளர் ஆதரவு மற்றும் பதிலளிப்பை மேம்படுத்துகிறது.
- M/s. Wegofin Digital Solutions Pvt. Ltd. நிறுவனத்துடன் வங்கி Bank as Payment Aggregator (BAPA) மாதிரியில் கூட்டாண்மை அமைத்துள்ளது- வங்கியின் டிஜிட்டல் கட்டண சூழலை வலுப்படுத்துகிறது.
- அனைத்து டிஜிட்டல் பரிவர்த்தனை தீர்வுகளுக்காக முழுமையான தானியங்கி பரிமாற்ற ஒப்பீட்டு செயல்முறை நடைமுறைப்படுத்தப்பட்டு, துல்லியத்தையும் செயல்பாட்டு கட்டுப்பாட்டையும் மேம்படுத்துகிறது.

இந்த முயற்சிகள் வங்கியின் புதுமை, டிஜிட்டல் மாற்றம் மற்றும் வாடிக்கையாளர் மையப்படுத்தப்பட்ட வளர்ச்சிக்கான தொடர்ந்த அர்ப்பணிப்பை வெளிப்படுத்துகின்றன.

வங்கியின் பங்குதாரர்களுக்கு மதிப்பை வழங்குவதில் வங்கி தொடர்ந்து அர்ப்பணிப்புடன் செயல்பட்டு வருகிறது.